2023年度 中間期決算 説明資料 (昭和リース 連結ベース)

(2023年4月1日~2023年9月30日)

2023年11月

SBI新生銀行グループ





1.連結決算ハイライト

B/S

■ **営業資産残高**: リース割賦(電算事務機・建設機械等)の 契約実行高増加・大口のファクタリング案件取り込みにより大き く増加

	23年3月期 実績	23年9月期 実績	前期末比
営業資産	5,872	6,182	+311
その他	605	440	△165
資産合計	6,477	6,622	+145
有利子負債	4,752	5,040	+288
その他	716	603	△113
負債合計	5,467	5,643	+175
純資産合計	1,010	980	△30
負債・純資産合計	6,477	6,622	+145

P/L

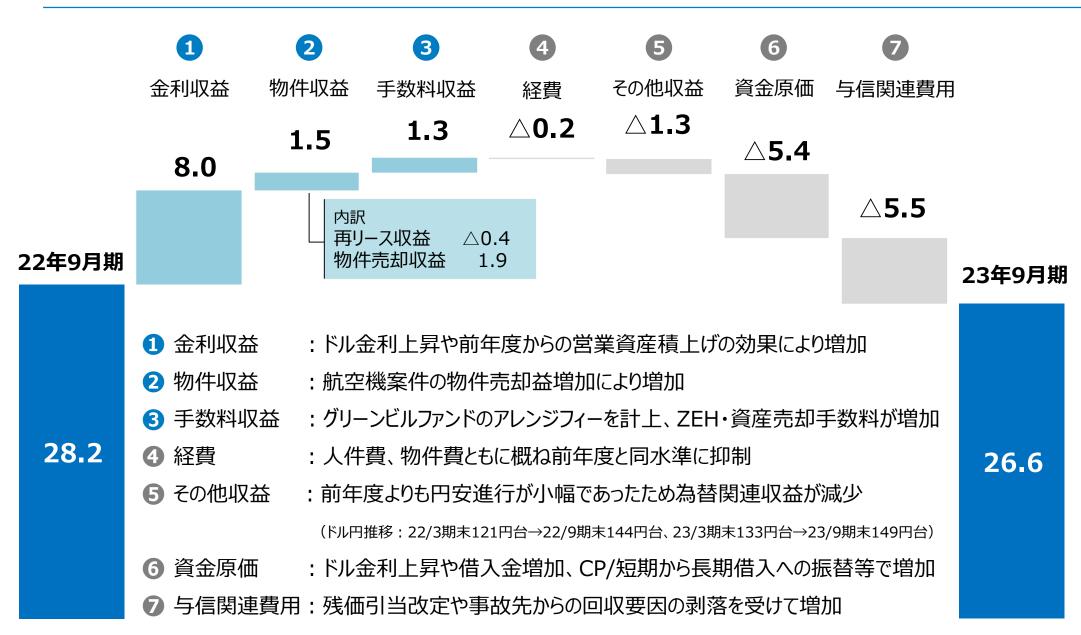
単位:億円(費用項目は△表示)

- 業務粗利益:前年度からの営業資産積上げが奏功し、金利収益の伸びが資金原価の増加を上回り増益
- 中間純利益:与信関連費用の戻りは無くなったが、業務粗利 益が好調で概ね横這い

	22年9月期 実績	23年9月期 実績	前年同期比	
売上高	516	540	+24	
業務粗利益	76	80	+4	
金利収益	47	54	+8	次
資金原価	△7	△13	△5	項
手数料収益	9	11	+1	10
物件収益	21	22	+1	て
その他収益	6	5	$\triangle 1$	詳
	△53	△53	△0	細
実質業務純益	23	27	+4	説
与信関連費用	6	0	△5	明
与信関連費用加算後実質 業務純益	28	27	△2	71
のれん・その他	0	0	△0	
税金等調整前純利益	29	27	△2	
法人税等	△9	△9	+0	
親会社株主に帰属する中間純利益	19	18	△1	1

2.与信関連費用加算後実質業務純益の増減要因

単位:億円



3.営業トピックス

パートナービジネス

- ZEHマンション開発ファンドで組成累計100億円を達成する とともにイグジット事例を実現
- グリーンビル開発ファンドを総額100億円で新規組成
- アセット投資事業においては、車両・産業用ロボットでの運用を開始し、生活家具・家電では実証実験を開始

スペシャルティファイナンスビジネス

- 官公庁向け取り組みの拡大を図り、営業拠点を巻き込んだ 全国展開を推進
- 提携先の拡大及びSBIグループの機能活用により、太陽光 発電案件を中心にパイプラインを積上
- 地方創生ヘルスケアファイナンスプログラムの推進により提携 金融機関との取組案件が増加。また、営業拠点との連携に よる案件の取組みも拡大中
- 2021年に組成した障がい者グループホームファンドのイグ ジットを実現

アセットビジネス

- 提携金融機関のチャネルを活用した動産一括処分の取り 組みを拡大し、成約件数・手数料収益が増加
- 新生コベルコリースを経由してコベルコ建機にUDC社を紹介。 コベルコ建機のオセアニア地域での販売ファイナンスを支援

コアビジネス

- 新生信託銀行の機能を利用した大口ファクタリングを実行
- 救急救命に資するドクターヘリの新規リース契約を締結

金法ビジネス

- 地域金融機関及び地銀系リース会社との不動産リース債権 譲渡・ファンドアレンジ事業への参加を軸とした協業件数・成 約額が増加
- 地銀系リース会社からのトレーニー受入を開始し連携を深化

グループシナジー

- SBIリーシングサービスとのJOLCOビジネスマッチングを拡大し 前年通期と同水準の投資件数を獲得
- SBIマネープラザを通じて投資家に受益権を売却する形で、 楽天ステイファンドのイグジットを実現



4.サステナビリティ経営の推進

サステナビリティ推進PTの設置

- **PTの概要:**社長をオーナーとし、「ビジネス」「インフラ・オペレーション」「コーポレート」の3分科会を設置。KPIの設定および進捗管理を実施。リスク管理本部は各分科会にオブザーバーとして関与
- 設置の趣旨:2つの重点課題「事業を通じたサステナビリティの実現」・「持続可能な環境・社会への責任」に基づき、 ビジネス(インフラ・オペレーションを含む)・コーポレートの両面から実効性のある取組を推進

分科会のKPI(重点課題)

① ビジネス : 事業を通じた顧客のサステナビリティ経営のサポート・地域金融機関連携による地方創生への寄与

2 インフラオペ : インフラオペレーションの業務を通じ、自身が常に進化し続けることによる持続可能な社会創造への貢献

3 コーポレート :施策を通じ、社員満足度と組織パフォーマンスを向上することによる持続可能な環境・社会への貢献

(PT体制図)

サステナビリティ推進PT (オーナー: 社長)

事務局

(営業統括部・業務管理部)

ビジネス分科会 (営業本部長) **インフラ・オペレーション分科会** (インフラ・オペ本部長) コーポレート分科会 (業務管理部長) 事業を通じた取り組み事例







(当社ホームページ ー サステナビリティサイトより抜粋)

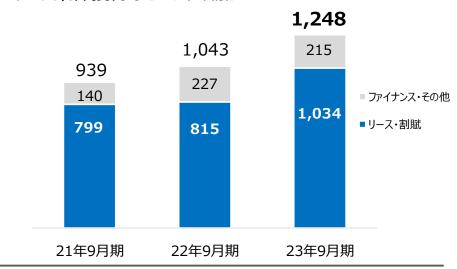
URL : https://www.s-l.co.jp/company/csr/

5.契約実行高・営業資産残高の推移

商品別:リース・割賦のみ 単位:億円

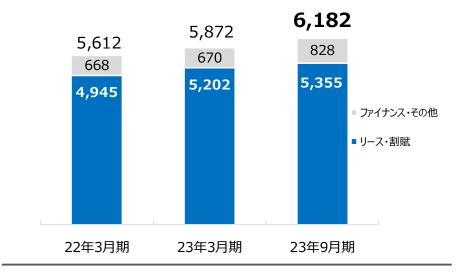
契約実行高(2023年度より基準変更、過年度修正)

■ アプラス・官公庁向け電算事務機リース伸長、大口ファクタ リング案件獲得などにより増加

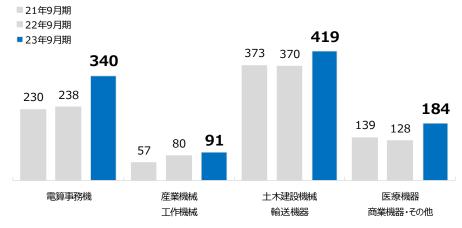


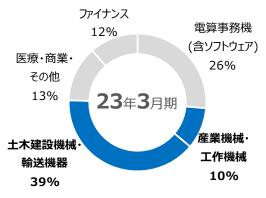
営業資産残高

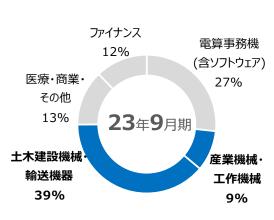
■ 電算事務機のウェイトが伸長しているが、引続き、再販・担 保価値高い物件の比率が高いウェイトを占める





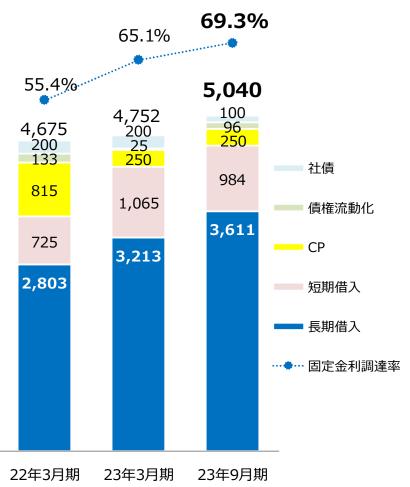






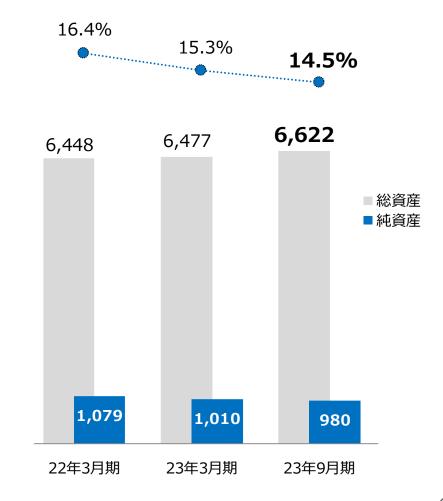
有利子負債

金利上昇が進行する前に、短期借入を長期固定借 入へシフト



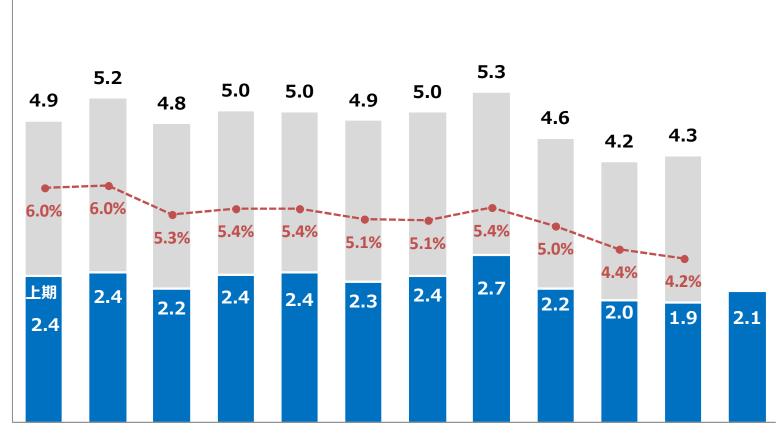
自己資本比率

■ 配当金増額により低下するも、同業他社比で遜色ない水準を維持



参考資料.リース業界の環境

■ 2023年度上期のリース取扱高は約2.1兆円で前期比+9.7%



12年度 13年度 14年度 15年度 16年度 17年度 18年度 19年度 20年度 21年度 22年度 23年度

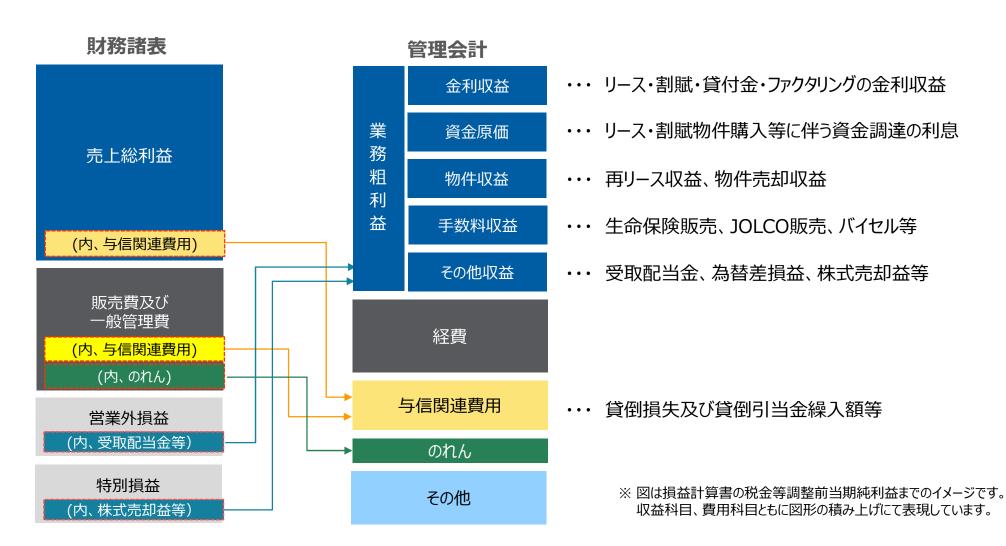
■ リース取扱高 --・ 民間設備投資額に占めるリース利用割合

出典:リース事業協会(速報値) 単位:兆円



参考資料.本資料をご覧いただく際の注意点

■ 財務諸表科目を性質ごとに区分した管理会計科目で集計(勘定科目の組替えのため当期純利益は一致)



参考資料.本資料の用語について

業務粗利益	売上高、売上原価(与信関連費用を除く)、投資有価証券売却損益、投資有価証券評価損益、受取利息、受取配当金、受取分配金、為替差損益、持分法による投資損益、 匿名組合投資損益、支払利息の合計
経費	販売費及び一般管理費 (貸倒損失及び貸倒引当金繰入額、のれんの償却額を除く)
与信関連費用	売上原価の内の与信関連費用、販売費及び一般管理費の内の貸倒損失及び 貸倒引当金繰入額の合計
実質業務純益	業務粗利益から経費を差し引いたもの
JOLCO/JOL	日本型オペレーティングリース。航空機等を物件価格の20~30%相当額の出資により 100%保有したものと同様の税務上の効果を享受できる商品
バイセル	中古機械売買。お客様の遊休機械の処分に際し、当社独自の査定を行い、当社によるお買取りや、買いたいお客様、もしくは入札会・オークションなどの販売イベントを企画・実施できる会社を紹介するなど、最適な方法をご提案するもの





【ご注意】

- SBI新生銀行が公表している当社に係る数値と当資料の数値とでは、一部異なる所がございますが、これは連結調整等によるものです。
- 本資料には現時点で入手可能な情報に基づく将来の予測数値が含まれておりますが、実際の業績は将来の様々な要因により変動することがございますのでご留意ください。
- 本資料は情報の提供のみを目的としており、取引の勧誘を目的とするものではありません。